



Information nur für Vermittler in Deutschland

Vertriebsnews

Dienstag, 2. Juni 2026

Der Lohn für Ihre Souveränität ist ...

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner

es gibt Ereignisse, die gehen an die Nerven. Letztes Jahr war es der Zollhammer des US-Präsidenten und dieses Jahr der Angriff auf den Iran inkl. der negativen Folgen auf wichtige Lieferketten. Zudem will der Krieg in der Ukraine leider auch nicht aufhören. Wie sollen die Märkte unter diesen Vorzeichen Wachstumsziele, Unternehmensgewinne und eine niedrige Inflation erreichen?

Wir vertrauen auf die Dynamik und die Innovation der Wirtschaft als auch auf eine vorausschauende Börse, die schliesslich ihre eigenen Regeln hat. Reicht das schon? Nein, es braucht noch umsichtige Zentralbanken und impulsierende Politik. Nicht alles klappt gleich gut. Daher gibt es immer Gewinner und Verlierer in den Märkten, die besser oder schlechter mit den Bedingungen zurechtkommen. Nun beschäftigen wir «Scouts», die Gewinner aufspüren und Verlierer meiden sollen. Das sind die Analysten und Asset Manager der Baloise Asset Management. Ihnen vertrauen Sie und wir, dass sie in den Weltmärkten erfolgversprechende Investmentoptionen herausfiltern.

Ihre Souveränität, dem Baloise Asset Management unaufgeregt zu vertrauen und Ihre Kunden weiter investiert zu lassen, belohnt Ihre Kunden und auch Sie. Wie? Mit Renditen. Sie wissen, wenn von Renditen gesprochen wird, ist damit keine Garantie verbunden und der Blick in die Vergangenheit lässt nicht auf die Zukunft schliessen. Aber schauen darf man.

Mit aktuellen Renditen (31.05.2026) von 6,9 % in diesem Jahr, immerhin 14,8 % über die letzten 12 Monate in der Strategie Alpendepot darf man sicher von einem Lohn für Ihre Kunden fürs «Aussitzen» sprechen. (Alpendepot Plus: 8,2 % seit Jahresbeginn).

Ihr Lohn sind Bestandsprovisionen getrieben durch Renditen, Zusatzinvestitionen und Sparraten. Der Bestand ist die Grundlage für Ihre Bestandsprovision (nicht nur der Jahresbeitrag). Oben können Sie ablesen, dass allein durch die Rendite Ihre Provision in den letzten 12 Monaten um bis zu 14,8 % gestiegen ist, je nach Strategie. Das ist der Lohn für Ihre Souveränität, kontinuierlich in das Funktionieren der Märkte und in die Kompetenz der Baloise Asset Manager zu vertrauen. Weiter so, es «lohnt» sich.

Wenn Sie Rückfragen oder einfach ein Gespräch unter Kollegen führen möchten, dann melden Sie sich gern bei uns.

Weitere Informationen und das Rechentool «[Schweizer-Alpendepotrechner](#)» finden Sie unter: www.schweizer-alpendepot.ch. (**Rechnerzugang** Benutzer: SAD Passwort: SAD7bzp!)

Für weitere Fragen steht Ihnen unser Service Line Team unter der **gebührenfreien Telefonnummer 00800 0077 7700** gerne zur Verfügung.

Herzliche Grüsse aus Zürich
Ihre bank zweiplus ag



Roland Donder
Director, Head of Sales Germany
roland.donder@bankzweiplus.ch
T +49 (0)170 245 82 65



Oliver Honigmann
Director, Sales Manager Germany
oliver.honigmann@bankzweiplus.ch
T +49 (0)151 414 584 37

Kontakt

Für weitere Fragen erreichen Sie unser Service Line Team unter der E-Mail-Adresse:
ServiceLine@bankzweiplus.ch.

Hinweis: Die vorliegende Vertriebsnews dient ausschliesslich der Information von Vermittlern mit Wohnsitz/Sitz in Deutschland. **Die Kenntnissgabe an Privatkunden ist nicht erlaubt.** Die Fondsdepot Bank GmbH ist das zuführende Kreditinstitut in Deutschland. In dieser Eigenschaft nimmt sie die Eröffnungsunterlagen und sonstige Unterlagen von den unabhängigen Vermittlern entgegen, prüft diese auf Vollständigkeit und Plausibilität und übermittelt der bank zweiplus ag diese als Botin. Eine Prüfung der Eignung oder Angemessenheit der Anlage durch die Fondsdepot Bank GmbH erfolgt nicht. Die Anbahnung von Geschäften erfolgt ausschliesslich über die von der Fondsdepot Bank GmbH und der bank zweiplus ag unabhängigen Vermittler. Fondsdepot Bank GmbH, D-95025 Hof, T (09281) 7258-0, F (09281) 7258-46118, www.fondsdepotbank.de.

[Newsletter abbestellen](#)